



VADE-MECUM DE LA CANDIDATE

1. Qualités et compétences de la candidate

- Ténacité et courage pour battre la campagne
- Mener les batailles inévitables et nécessaires
- Montrer à la population qu'elle a tout intérêt à vous élire que vous êtes la bonne personne

2. Pré-campagne

2.1 Devenir incontournable pour votre parti politique (Être connue dans votre milieu N'attendez aucune faveur)

2.2 Financement

- Élaborer le budget
- Déterminer vos possibilités de financement interne et externe
- Mettre en place une stratégie de collecte de fonds
- SEULES LES PERSONNES QUI CROIENT QU'ELLES ONT QUELQUE CHOSE À GAGNER DANS VOTRE ÉLECTION VOUS AIDERONT

2.3 Constituer votre équipe de campagne

Responsabiliser les personnes, attribuer un rôle à chacune (finances, logistique, communication...)

2.4 Élaborer un message politique

Il comprend votre objectif clair, persuasif, concis, spécifique, mémorisable, ciblé, réaliste

3. Programme de campagne

- Déterminer les zones, Identifier les lieux de rencontres
- Déterminer les heures
- Parler à chaque catégorie d'électeurs (jeunes, femmes, aînés, artisans, ...) une fois élue vous le serez pour vos administrés.
- Confectionner des outils (banderoles, affiches, totebags, Tee-shirts, autocollants)
- Identifier les médias

4. Campagne électorale

- Savoir intervenir en public
- Tenue et comportement soignés
- Vous faire connaître (logo, slogan)
- Message ni trop long ni trop court
- Préparez-vous à répondre à toutes les questions
- Arguments convaincants
- Identifier votre adversaire, ne pas l'insulter mais montrer que vous pouvez faire mieux
- Propositions réalistes et réalisables